

# scot

grande agglomération toulousaine

schéma de cohérence territoriale

CONSTRUIRE ENSEMBLE NOTRE TERRITOIRE

## État actualisé de l'offre commerciale en grandes surfaces au 1<sup>er</sup> janvier 2020





# Sommaire

Préambule	5
<b>I – PRINCIPES GENERAUX</b> .....	<b>7</b>
Hiérarchie urbaine et armature commerciale .....	8
<b>II – L’OFFRE EN GRANDES SURFACES DANS LES PÔLES DE LA GRANDE AGGLOMERATION TOULOUSAIN</b> .....	<b>11</b>
1 – L’offre dans les pôles majeurs .....	12
2 – L’offre dans les pôles intermédiaires .....	14
3 – L’offre dans les pôles de proximité.....	16
<b>III – L’OFFRE EN GRANDES SURFACES AU NIVEAU COMMUNAL (HORS POLES MAJEURS)</b> .....	<b>19</b>
1 – L’offre communale hors Toulouse .....	20
2 – L’offre communale dans les secteurs toulousains .....	23
<b>LEXIQUE</b> .....	<b>24</b>



# Préambule

Le Schéma de Cohérence Territoriale (SCoT) de la Grande Agglomération Toulousaine, approuvé le 15 juin 2012, pose les bases d'une nouvelle organisation territoriale, plus soucieuse d'un développement maîtrisé, polarisé autour de centralités bien équipées et disposant d'une desserte en transports en commun efficace. Ces centralités, lieux privilégiés d'accueil des habitants et de l'emploi, dessinent une Ville intense, au sein de laquelle le commerce doit prendre toute sa place dans un objectif de proximité et de diversité.

Sur ces bases, les élus du SMEAT ont souhaité élaborer un volet commercial au SCOT (page 55 du DOG). Il vise à accompagner le développement commercial au regard des objectifs d'aménagement du territoire et de développement durable, en cohérence avec le projet de territoire de la Grande Agglomération Toulousaine d'une part, et dans le respect de la concurrence et de la liberté d'entreprendre d'autre part.

Pour entreprendre le suivi et la mise en œuvre de ce volet commercial, un tableau de bord de l'offre en grandes surfaces, référentiel défini de façon partenarial avec l'ensemble des acteurs publics du commerce, a donc été élaboré dans le cadre de l'OP2C (Observatoire Partenarial du Commerce et de la Consommation). Il intègre les surfaces commerciales (SC1) des commerces et ensembles commerciaux de plus de 300 m<sup>2</sup> de surface de vente sur la base de l'offre ouverte au public et des autorisations commerciales déjà délivrées (source : Préfecture de la Haute-Garonne). Depuis le 1er janvier 2009, c'est la Surface Commerciale réelle de chaque nouveau projet, soumis à la CDAC, qui est prise en compte.

Ce tableau de bord a permis d'établir un état initial de l'offre commerciale en grandes surfaces au 1er janvier 2009 à l'échelle de la Grande Agglomération Toulousaine (disponible sur le site [www.scot-toulouse.org](http://www.scot-toulouse.org)).

La première révision du Schéma de Cohérence Territoriale de la Grande Agglomération Toulousaine, approuvée le 27 avril 2017, reprend les éléments de diagnostic et les modalités de mise en œuvre du document initial sur le sujet du développement commercial. Dans ce cadre-là, le tableau de bord de l'offre commerciale initié en 2009 poursuit l'exercice d'observation et de recensement des grandes surfaces nécessaire au suivi et à la mise en œuvre du SCoT révisé.

Le présent document constitue un état de l'offre commerciale en grandes surfaces actualisé au 1er Janvier 2020 sur le territoire de la Grande Agglomération Toulousaine. Cette actualisation prend en compte les créations, les cessations d'entreprises et une mise à jour des données issues des dossiers présentés en Commission Départementale d'Aménagement Commercial (sources : SIRENE, Préfecture, OP2C). Cet état actualisé est disponible sur le site [www.scot-toulouse.org](http://www.scot-toulouse.org)

<sup>1</sup>SC : voir lexique en page 24



# **PARTIE 1**

---

## **Principes généraux**

## HIERARCHIE URBAINE ET ARMATURE COMMERCIALE

La maîtrise de l'étalement urbain et une moindre consommation foncière et énergétique guident les choix de développement commercial. Une polarisation de l'offre au sein de centralités denses en population et emploi, et bien desservies, notamment par les transports en commun, permet d'identifier les zones les plus à même d'accueillir le commerce.

Cet objectif de polarisation permet de mieux structurer l'aménagement commercial sur les bases de la hiérarchie urbaine définie dans le PADD et doit se faire suivant deux entrées :

### ■ Le pôle commercial

Un pôle commercial est défini par au moins deux commerces de plus de 300m<sup>2</sup> de surface de vente chacun, distants de moins de 150 mètres l'un de l'autre. Ces pôles de différentes tailles maillent finement le territoire au sein des communes :

- **les pôles majeurs** sont les plus importants : ils disposent de plus de 25 000 m<sup>2</sup> de Surface Commerciale<sup>1</sup> (SC) en grandes surfaces,
- **les pôles intermédiaires** disposent d'une offre en grandes surfaces comprenant au moins un commerce non alimentaire, et comprise entre 5 000 et 25 000 m<sup>2</sup> SC,
- **les pôles de proximité** disposent de moins de 5 000 m<sup>2</sup> SC et d'au moins une grande surface alimentaire,
- en revanche, les *grandes surfaces isolées* et les pôles non alimentaires de moins de 5000 m<sup>2</sup> SC ne sont pas identifiées comme pôle commercial.

### ■ La commune

Cette offre en pôles commerciaux permet à chaque commune de répondre aux besoins des habitants proches de ces pôles. Toutefois la dimension des pôles majeurs, qui rayonnent bien au-delà de leur commune d'implantation conduit à prendre en compte leur rayonnement commercial de façon spécifique. Ainsi quatre niveaux de rayonnement commercial sont retenus :

- **Niveau 1** : Equipées de pôles de proximité, de pôles intermédiaires et de grandes surfaces isolées dans la limite totale de 8000 m<sup>2</sup> SC, les communes de niveau 1 répondent aux achats quotidiens et de grande proximité, qu'elles assurent à l'échelle d'une commune.
- **Niveau 2** : Egalement équipées de pôles de proximité, de pôles intermédiaires et de grandes surfaces isolées les communes disposant d'un rayonnement intermédiaire peuvent compter jusqu'à 20 000 m<sup>2</sup> SC de plancher commercial (50 000 m<sup>2</sup> à l'échelle des secteurs de démocratie locale dans Toulouse). Cette offre communale dessert une clientèle communale et/ou intercommunale, pour des fréquences d'achats hebdomadaires.
- **Niveau 3 et 4** : Pôles d'agglomération et métropolitain. Ils disposent d'une offre diversifiée, avec de la profondeur de gamme, généralement portée par une locomotive alimentaire de type hypermarché et par une ou plusieurs enseignes nationales. La surface totale des pôles majeurs est supérieure ou égale à 25 000 m<sup>2</sup>

---

<sup>1</sup> Voir définition en page 24 (Glossaire)

SC. L'offre en pôle majeur peut avoir un caractère spécifique, de niveau métropolitain. Elle repose alors sur des concepts ou enseignes à caractère rayonnant à l'échelle métropolitaine. La fréquentation de cette offre est occasionnelle, voire exceptionnelle.

NIVEAU D'OFFRE	CENTRALITES URBAINES	POTENTIEL MAXIMUM	POLARITES	OFFRE AU SEIN DES POLES
<b>Niveau 1 :</b>	Toutes communes	Offre totale communale 8 000 m <sup>2</sup> SC 2 000 m <sup>2</sup> SC par unité commerciale	Pôle de proximité	< 5 000 m <sup>2</sup> SC dont une GS alimentaire
			Pôle intermédiaire	> 5 000 m <sup>2</sup> SC dont une GS non alimentaire > 1 000 m <sup>2</sup> SC
<b>Niveau 2 :</b>	Pôles de services Pôles secondaires Centres urbains Secteurs Toulouse	Offre totale communale 20 000 m <sup>2</sup> SC Secteurs Toulouse : 50 000 m <sup>2</sup> SC 5 000 m <sup>2</sup> SC par unité commerciale	Pôle de proximité	< 5 000 m <sup>2</sup> SC dont une GS alimentaire
			Pôle intermédiaire	> 5 000 m <sup>2</sup> SC dont une GS non alimentaire > 1 000 m <sup>2</sup> SC
<b>Niveau 3 :</b>	Pôles majeurs existants	Offre totale du pôle 75 000 m <sup>2</sup> SC / + 20% si TC Performant	Pôle majeur d'agglomération existant	> 25 000 m <sup>2</sup> SC
	Centralités sectorielles	Offre totale du pôle 50 000 m <sup>2</sup> SC +20% si TC Performant +20% si projet global de renouvellement urbain 15 000 m <sup>2</sup> SC par unité commerciale	Nouveau pôle majeur d'agglomération	> 25 000 m <sup>2</sup> SC
<b>Niveau 4 :</b>	Pôles majeurs existants	Offre totale du pôle 250 000 m <sup>2</sup> SC	Centre-ville de Toulouse	> 25 000 m <sup>2</sup> SC
	Portes métropolitaines	Offre totale du pôle 50 000 m <sup>2</sup> SC	Nouveau pôle majeur métropolitain	> 25 000 m <sup>2</sup> SC



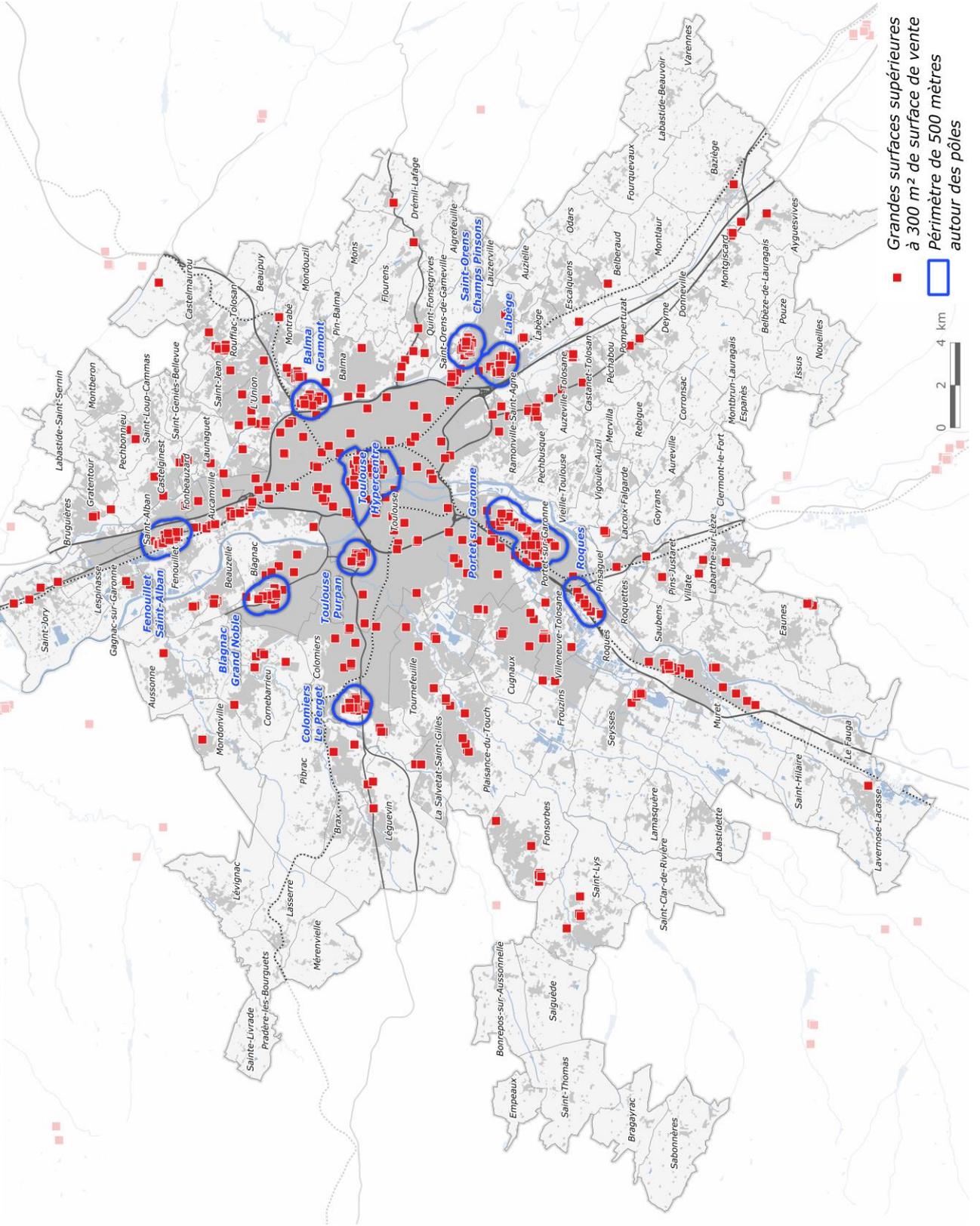
## **PARTIE 2**

---

### **L'offre en grandes surfaces commerciales**

#### **Analyse par pôles**

**Offre en grandes surfaces commerciales au 1er janvier 2020**  
*Offre en pôles majeurs d'agglomération et métropolitain*



## 1. L'OFFRE DANS LES POLES MAJEURS AU 1<sup>er</sup> JANVIER 2020

### Offre en pôle majeur d'agglomération et métropolitain

#### Pôle majeur d'agglomération

- Offre maximum en grandes surfaces, si métro : 100 000 m<sup>2</sup> SC
- Offre maximum en grandes surfaces, si TC Performant : 90 000 m<sup>2</sup> SC
- Offre maximum en grandes surfaces, sans TC Performant : 75 000 m<sup>2</sup> SC

#### Pôle majeur métropolitain

- Offre maximum en grandes surfaces, 250 000 m<sup>2</sup> SC

		m <sup>2</sup> SC existants			
	Pôles majeurs	Pôle et son environnement	Stock*	Surfaces commerciales fermées**	TOTAL
<b>Pm1</b>	Purpan	32 819	1 856		<b>34 675</b>
<b>Pm2</b>	Fenouillet / Saint-Alban	84 200	1 775		<b>85 975</b>
<b>Pm3</b>	Balma / Gramont	58 275			<b>58 275</b>
<b>Pm4</b>	Colomiers / Le Perget	74 636		1 598	<b>76 234</b>
<b>Pm5</b>	Labège	80 103			<b>80 103</b>
<b>Pm6</b>	Blagnac / Grand Noble	114 430		646	<b>115 076</b>
<b>Pm7</b>	Saint-Orens	90 283			<b>90 283</b>
<b>Pm8</b>	Centre Ville de Toulouse	117 641	1 370	4 046	<b>123 057</b>
<b>Pm9</b>	Roques	94 320		2 180	<b>94 320</b>
<b>Pm10</b>	Portet	203 092	1 756	6 445	<b>211 293</b>
<b>Pm11</b>	Val Tolosa	0	79 064		<b>79 064</b>
<b>TOTAL</b>		<b>949 799</b>	<b>85 821</b>	<b>12 735</b>	<b>1 048 355</b>

\*Le stock considéré concerne les autorisations commerciales (non ouvertes) obtenues avant le 1<sup>er</sup> Janvier 2020.

\*\*Surfaces commerciales fermées au 1<sup>er</sup> janvier 2020 et disposant d'une autorisation commerciale en cours de validité.



## 2. L'OFFRE DANS LES POLES INTERMEDIAIRES AU 1<sup>er</sup> JANVIER 2020

### Offre en pôle intermédiaire

→ Offre en grandes surfaces entre 5 000 m<sup>2</sup> SC et 25 000m<sup>2</sup> SC avec au moins une grande surface non alimentaire de plus de 1 000 m<sup>2</sup> SC.

m <sup>2</sup> SC existants					
Communes	Pôles intermédiaires	Pôle et son environnement	Stock*	Surfaces commerciales fermées**	TOTAL
Aucamville	1	12 362			12 362
Balma	2	28 146	5 671	463	34 280
Belberaud	3	5 118			5 118
Bruguières	4	6 675			6 675
Beauzelle	5	7 594		876	8 470
Castanet - Tolosan	6	10 588	4 506		15 094
Colomiers	7	10 125		795	10 920
Cornebarrieu / Dewoitine	8	7 892			7 892
Cugnaux / La Vimona	9	12 938			12 938
Cugnaux / Rte Toulouse	10	7 628	2 962		10 590
Eaunes	11	14 760			14 760
Fenouillet	12	5 585	1 775		7 360
Flourens	13	5 801			5 801
Fonsorbes	14	15 460			15 460
Launaguet / Castelginest	15	11 684			11 684
Léguevin	16	7 901			7 901
L'Union	17	22 328			22 328
Montgiscard	18	6 695	7 089	1 125	14 909
Muret	19	13 582		2 438	16 020
Pibrac	20	5 004			5 004
Plaisance du Touch / Rte Salvetat	21	9 109			9 109
Plaisance du Touch / Rte Tarbes	22	10 040			10 040
Ramonville Saint Agne	23	9 860			9 860
Rouffiac - Tolosan	24	22 230	2 002	713	24 945
Saint Lys / Av Languedoc	25	7 509			7 509
Seysses	26	14 655			14 655
Toulouse / Rte Revel	27	15 475		463	15 938
Toulouse / Avenue des États-Unis	28	5 288		1 125	6 413
Toulouse / Borderouge	29	7 277			7 277
Toulouse / Basso Cambo	30	10 028			10 028
Toulouse / Barrière de Paris	31	6 453			6 453
Tournefeuille	32	8 023			8 023
<b>TOTAL</b>		<b>343 813</b>	<b>24 285</b>	<b>7 998</b>	<b>376 096</b>

\*Le stock considéré concerne les autorisations commerciales (non ouvertes) obtenues avant le 1<sup>er</sup> Janvier 2020.

\*\*Surfaces commerciales fermées au 1<sup>er</sup> janvier 2020 et disposant d'une autorisation commerciale en cours de validité.



### 3. L'OFFRE DANS LES POLES DE PROXIMITE AU 1<sup>er</sup> JANVIER 2020

#### Offre en pôle de proximité

→ Offre en grandes surfaces inférieure à 5 000 m<sup>2</sup> SC avec au moins 2 grandes surfaces dont une alimentaire.

Communes	Pôles de proximités	m <sup>2</sup> SC existants		Stock*	Surfaces commerciales fermées**	TOTAL
		Pôle et son environnement				
Auzeville-Tolosane	1	4 697				4 697
Blagnac / Andromède	2	2 328				2 328
Colomiers	3	1 875				1 875
Cugnaux	4	4 669				4 669
Lacroix - Falgarde	5	1 623				1 623
Muret	6	2 545				2 545
Saint-Jean	7	4 513				4 513
Toulouse / Boulevard de Suisse	8	3 688				3 688
Toulouse / Avenue de Fronton	9	4 182				4 182
Toulouse / Empalot	10	2 925	625			3 550
Toulouse / Tibaous	11	2 581				2 581
Tournefeuille	12	1 238				1 238
<b>TOTAL</b>		<b>36 864</b>	<b>625</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>37 489</b>

\*Le stock considéré concerne les autorisations commerciales (non ouvertes) obtenues avant le 1<sup>er</sup> Janvier 2020.

\*\*Surfaces commerciales fermées au 1<sup>er</sup> janvier 2020 et disposant d'une autorisation commerciale en cours de validité.



## **PARTIE 3**

---

### **L'offre en grandes surfaces**

#### **Analyse au niveau communal (hors pôles majeurs)**

## 1. L'offre communale hors Toulouse et hors pôles majeurs au 1<sup>er</sup> janvier 2019

### **Offre de niveau 1**

- Offre maximum en grandes surfaces : 8 000 m<sup>2</sup> SC
- Taille maximum par unité commerciale : 2 000 m<sup>2</sup> SC
- Hors Toulouse : comptabilisation à la commune

### **Offre de niveau 2**

- Offre maximum en grandes surfaces : 20 000 m<sup>2</sup> SC
- Taille maximum par unité commerciale : 5 000 m<sup>2</sup> SC
- Hors Toulouse : comptabilisation à la commune

COMMUNES	NIVEAU	m <sup>2</sup> SC existants au 01-01-2019	m <sup>2</sup> SC en stock*	Surfaces commerciales fermées**	TOTAL
AIGREFEUILLE	1	-	-	-	-
AUCAMVILLE	2	<b>13 773</b>	-	-	<b>13 773</b>
AUREVILLE	1	-	-	-	-
AUSSONNE	1	<b>2 500</b>	-	-	<b>2 500</b>
AUZEVILLE-TOLOSANE	2	<b>5 135</b>	-	-	<b>5 135</b>
AUZIELLE	1	-	-	-	-
AYGUESVIVES	2	<b>1 775</b>	-	-	<b>1 775</b>
BALMA (Pm3)	2	<b>49 110</b>	<b>5 671</b>	<b>463</b>	<b>55 244</b>
BAZIEGE	2	<b>900</b>	-	-	<b>900</b>
BEAUPUY	1	-	-	-	-
BEAUZELLE	2	<b>7 594</b>	-	<b>876</b>	<b>8 470</b>
BELBERAUD	1	<b>5 118</b>	-	-	<b>5 118</b>
BELEBEZE-DE-LAURAGAIS	1	-	-	-	-
BLAGNAC (Pm6) <sup>2</sup>	2	<b>3 835</b>	<b>483</b>	-	<b>4 318</b>
BONREPOS-SUR-AUSSONNELLE	1	-	-	-	-
BRAGAYRAC	1	-	-	-	-
BRAX	1	-	-	-	-
BRUGUIERES	2	<b>6 675</b>	-	-	<b>6 675</b>
CASTANET-TOLOSAN	2	<b>12 651</b>	<b>4 506</b>	-	<b>17 157</b>
CASTELGINEST	2	<b>3 432</b>	-	-	<b>3 432</b>
CASTELMAUROU	1	<b>3 750</b>	-	<b>1 875</b>	<b>5 625</b>
CLERMONT-LE-FORT	1	-	-	-	-
COLOMIERS (Pm4)	2	<b>17 971</b>	-	<b>795</b>	<b>18 766</b>
CORNEBARRIEU	1	<b>11 167</b>	-	-	<b>11 167</b>
CORRONSAC	1	-	-	-	-
CUGNAUX	2	<b>28 378</b>	<b>2 962</b>	-	<b>31 340</b>
DEYME	1	-	-	-	-
DONNEVILLE	1	-	-	-	-
DREMIL-LAFAGE	1	<b>500</b>	-	-	<b>500</b>

<sup>2</sup> Pm : commune disposant d'un Pôle Majeur. Voir Tableau des pôles majeurs page 13

COMMUNES	NIVEAU	m <sup>2</sup> SC existants au 01-01-2019	m <sup>2</sup> SC en stock*	Surfaces commerciales fermées**	TOTAL
EAUNES	1	14 760	-	-	14 760
EMPEAUX	1	-	-	-	-
ESCALQUENS	2	7 494	-	-	7 494
ESPANES	1	-	-	-	-
FENOUILLET (Pm2)	1	13 079	-	-	13 079
FLOURENS	1	5 801	-	-	5 801
FONBEAUZARD	1	7 874	-	-	7 874
FONSORBES	2	18 796	280	-	19 076
FOURQUEVAUX	1	-	-	-	-
FROUZINS	2	2 250	-	-	2 250
GAGNAC-SUR-GARONNE	1	7 099	-	-	7 099
GOYRANS	1	-	-	-	-
GRATENTOUR	1	2 123	-	1 034	3 157
ISSUS	1	-	-	-	-
LABARTHE-SUR-LEZE	1	7 316	809	-	8 125
LABASTIDE-BEAUVOIR	1	-	-	-	-
LABASTIDE SAINT SERNIN	1	-	-	-	-
LABASTIDETTE	1	-	-	-	-
LABEGE (Pm5)	2	1 275	-	-	1 275
LACROIX-FALGARDE	1	1 623	-	-	1 623
LAMASQUERE	1	-	-	-	-
LASSERRE - PRADERES	1	-	-	-	-
LAUNAGUET	2	8 036	-	-	8 036
LAUZERVILLE	1	-	-	-	-
LAVERNOSE-LACASSE	1	1 825	-	-	1 825
LE FAUGA	1	-	-	-	-
LEGUEVIN	2	9 489	-	-	9 489
LESPINASSE	1	-	-	-	-
LEVIGNAC	2	-	-	-	-
L'UNION	2	34 378	-	-	34 378
MERENVIELLE	1	-	-	-	-
MERVILLA	1	-	-	-	-
MONDONVILLE	1	2 250	-	-	2 250
MONDOUZIL	1	-	-	-	-
MONS	1	-	-	-	-
MONTBERON	1	-	-	-	-
MONTBRUN-LAURAGAIS	1	-	-	-	-
MONTGISCARD	2	6 695	7 089	1 125	14 909
MONTLAUR	1	-	-	-	-
MONTRABE	2	2 500	1 313	-	3 813
MURET	2	24 444	-	1 188	25 632
NOUEILLES	1	-	-	-	-
ODARS	1	-	-	-	-
PECHABOU	1	-	-	-	-
PECHBONNIEU	1	3 226	769	-	3 995
PECHBUSQUE	1	-	-	-	-
PIBRAC	2	5 504	-	-	5 504
PIN-BALMA	1	-	-	-	-
PINSAGUEL	2	2 500	-	1 249	3 749

PINS-JUSTARET	2	<b>3 343</b>	-	-	<b>3 343</b>
COMMUNES	NIVEAU	m <sup>2</sup> SC existants au 01-01-2019	m <sup>2</sup> SC en stock*	Surfaces commerciales fermées**	TOTAL
PLAISANCE-DU-TOUCH (Pm11)	2	<b>22 650</b>	-	<b>375</b>	<b>23 025</b>
POMPERTUZAT	1	<b>5 314</b>	-	-	<b>5 314</b>
PORTET-SUR-GARONNE (Pm10)	2	<b>875</b>	-	-	<b>875</b>
POUZE	1	-	-	-	-
QUINT-FONSEGRIVES	2	<b>1 745</b>	-	-	<b>1 745</b>
RAMONVILLE-SAINT-AGNE	2	<b>13 010</b>	-	-	<b>13 010</b>
REBIGUE	1	-	-	-	-
ROQUES (Pm9)	1	-	-	<b>1 250</b>	<b>1 250</b>
ROQUETTES	1	-	-	-	-
ROUFFIAC-TOLOSAN	1	<b>23 580</b>	<b>2 000</b>	<b>713</b>	<b>26 293</b>
SABONNERES	1	-	-	-	-
SAIGUEDE	1	-	-	-	-
SAINT-ALBAN (Pm2)	1	<b>1 235</b>	-	-	<b>1 235</b>
SAINT-CLAR-DE-RIVIERE	1	-	-	-	-
SAINTE-LIVRADE	1	-	-	-	-
SAINT-GENIES-BELLEVUE	1	-	-	-	-
SAINT-HILAIRE	1	-	-	-	-
SAINT-JEAN	2	<b>5 001</b>	-	-	<b>5 001</b>
SAINT-JORY	2	<b>19 424</b>	-	-	<b>19 424</b>
SAINT-LOUP-CAMMAS	1	-	-	-	-
SAINT-LYS	2	<b>12 267</b>	-	<b>1 883</b>	<b>14 150</b>
SAINT-ORENS-DE-GAMEVILLE (Pm7)	2	<b>499</b>	-	-	<b>499</b>
SAINT-THOMAS	1	-	-	-	-
SALVETAT-SAINT-GILLES	1	<b>3 550</b>	<b>195</b>	-	<b>3 745</b>
SAUBENS	1	-	-	-	-
SEILH	1	<b>500</b>	-	-	<b>500</b>
SEYSSES	2	<b>14 655</b>	-	-	<b>14 655</b>
TOURNEFEUILLE	2	<b>12 547</b>	-	-	<b>12 547</b>
VARENNES	1	-	-	-	-
VIEILLE-TOULOUSE	1	-	-	-	-
VIGOULET-AUZIL	1	-	-	-	-
VILLATE	1	-	-	-	-
VILLENEUVE-TOLOSANE	2	<b>4 981</b>	-	-	<b>4 981</b>

\*Le stock considéré concerne les autorisations commerciales (non ouvertes) obtenues avant le 1<sup>er</sup> Janvier 2020.

\*\*Surfaces commerciales fermées au 1<sup>er</sup> janvier 2020 et disposant d'une autorisation commerciale en cours de validité.

## 2. L'OFFRE COMMUNALE DANS LES SECTEURS TOULOUSAINS AU 1<sup>er</sup> JANVIER 2020

### Offre de niveau 2 (secteurs de Toulouse)

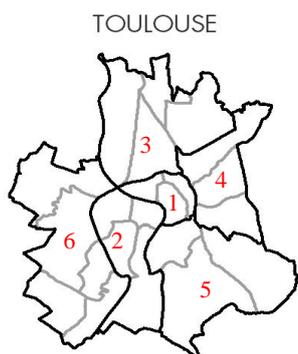
→ Offre maximum en grandes surfaces : 50 000 m<sup>2</sup> SC

→ Taille maximum par unité commerciale : 5 000 m<sup>2</sup> SC

OFFRE COMMUNALE	NIVEAU	m <sup>2</sup> SC existants au 01-01-2019	m <sup>2</sup> SC en stock*	Surfaces commerciales fermées**	TOTAL
TOULOUSE SECTEUR 2 (Pm11)	2	<b>21 769</b>	4 160	11 275	<b>37 204</b>
TOULOUSE SECTEUR 3	2	<b>41 232</b>	-	1 125	<b>42 357</b>
TOULOUSE SECTEUR 4 (Pm3)	2	<b>10 744</b>	-	-	<b>10 744</b>
TOULOUSE SECTEUR 5	2	<b>27 692</b>	7 213	2 588	<b>37 493</b>
TOULOUSE SECTEUR 6 (Pm1)	2	<b>29 087</b>	1 856	-	<b>30943</b>

\*Le stock considéré concerne les autorisations commerciales (non ouvertes) obtenues avant le 1<sup>er</sup> Janvier 2020.

\*\*Surfaces commerciales fermées au 1<sup>er</sup> janvier 2020 et disposant d'une autorisation commerciale en cours de validité.



Rappel : le secteur 1 est intégralement classé en niveau 4 (voir page 13)

# LEXIQUE

## **Grandes surfaces**

Commerce de détail de plus de 300 m<sup>2</sup> de surface de vente soumis à autorisation au sens de l'article R 752-3 du code du commerce.

## **Stock**

Commerce de détail de plus de 300 m<sup>2</sup> de surface de vente ayant obtenu une autorisation mais non ouverte à ce jour.

## **Surfaces commerciales fermées**

Surfaces commerciales (m<sup>2</sup> SC) fermées au 1er janvier 2018 et disposant d'une autorisation commerciale en cours de validité.

## **Pôle commercial**

Un pôle commercial est défini par au moins deux commerces de plus de 300 m<sup>2</sup> de surface de vente soumis à autorisation, distants de moins de 150 mètres l'un de l'autre. Tout commerce situé à moins de 500 m du pôle sera comptabilisé dans l'offre du pôle (environnement du pôle).

## **Surface de vente (SV)**

Surface ouverte au public à l'exclusion des surfaces de stockage et des services propres aux magasins.

## **Surface Commerciale (SC)**

La Surface Commerciale (SC) comprend la surface de vente, les surfaces de stockage, les locaux propres aux magasins (surface de plancher) et la surface de vente extérieure. Le coefficient de 1,25 m<sup>2</sup> Surface Commerciale pour 1m<sup>2</sup> de surface de vente représente une moyenne observée, suivant les différentes typologies d'activités. En effet, sont généralement constaté des coefficients moyens de 1,50 pour des activités alimentaires et de 1 pour l'offre non alimentaire. Ce ratio moyen n'est utilisé que pour l'élaboration de « l'état initial de l'offre en grandes surfaces au 1<sup>er</sup> janvier 2009 ». A compter du 1<sup>er</sup> janvier 2009, c'est la Surface Commerciale réelle de chaque nouveau projet, soumis à la CDAC, qui est prise en compte.

## **Unité Commerciale**

- Commerce de plus de 300 m<sup>2</sup> de surface de vente
- Galerie marchande
- Ensemble commercial



